

— G U I A —  
**FRANQUIAS**  
D E S U C E S S O



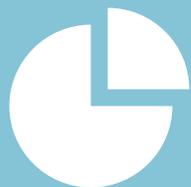
**GUIA PRÁTICO  
FRANQUIAS DE CUIDADORES  
DE IDOSOS**

# ÍNDICE

**INTRODUÇÃO**  
pág. 03



**DADOS DO MERCADO**  
pág. 04



**VANTAGENS**  
pág. 05



**DESAFIOS**  
pág. 06



**CUIDADOS**  
pág. 07



**INVESTIMENTO**  
pág. 08



**OPINIÃO DE ESPECIALISTA**  
pág. 09



# POR QUE UMA FRANQUIA DE CUIDADORES DE IDOSOS?



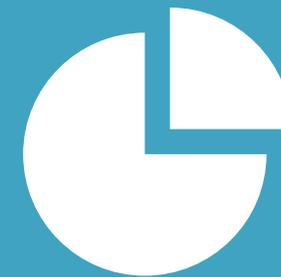
Investir em franquias de cuidadores de idosos em domicílio pode ser uma boa opção de negócio, já que, com o envelhecimento da população, a demanda por esses serviços cresce mundialmente.

Segundo relatório da Zion Research, o mercado global de cuidados médicos no lar deve ultrapassar 391 bilhões de dólares em 2021, crescendo mais de 9,4% em relação ao tamanho atual.

No Brasil, este ainda é um segmento em fase inicial de consolidação, o que traz ainda mais oportunidades, já que atualmente existam poucas empresas especializadas no ramo. Este promissor mercado deve abrir espaço tanto para profissionais da área de saúde quanto para empreendedores interessados em administrar operações no setor.

Neste guia, você encontra conselhos de especialistas, vantagens e precauções para investir em uma franquia de cuidadores de idosos e dicas para ter sucesso no negócio. Boa leitura!

# DADOS DE MERCADO



Atualmente existem 29,6 milhões de pessoas no país com mais de 60 anos, o que representa **14,3% da população**. [IBGE]



Em 2050 a previsão é de que o Brasil tenha **30% da população** na terceira idade. [IBGE]



Estatísticas revelam que nos últimos quatro anos o número de **idosos aumentou 18,8%**. [IBGE]



As franquias de serviços cresceram mais que a média nacional, representando **8,7%** em 2018, enquanto que a média geral foi de 7,1%. [ABF]

# VANTAGENS



- ✔ O mercado de cuidadores de idosos tende a crescer cada vez mais, com aumento na demanda por este tipo de serviço.
- ✔ O segmento é uma boa opção de investimento para os profissionais da saúde que desejam empreender.
- ✔ O modelo de negócio é relativamente simples e enxuto, o que deixa a operação mais fácil. Além disso, o setor de saúde é um dos que mais cresce dentre os ramos do franchising.
- ✔ Embora a formação em saúde seja um diferencial, não é uma exigência em todas as franquias, o que abre espaço para diversos perfis de profissionais.



# DESAFIOS



- 🎯 Ainda há a falta de mão de obra qualificada no mercado para esse tipo de serviço. Por esse motivo, o franqueado deve estar em constante treinamento e fazer uma rigorosa seleção nas entrevistas.
- 🎯 Para garantir uma clientela fiel, é preciso prestar um serviço de excelência, no qual a satisfação do cliente está sempre em primeiro lugar.
- 🎯 Para trabalhar nesse segmento o franqueado deve ter aptidão para lidar bem com pessoas, estando aberto a trabalhar habilidades de desenvolvimento de pessoas, gerenciamento de conflitos e poder de negociação.



# CUIDADOS



Verifique se existe alguma regulamentação que trate do profissional que cuide dos idosos na região onde vai atuar.

Cuidado na contratação da equipe. Faça as verificações devidas, incluindo até antecedentes criminais, afinal, o cuidador pode ficar alocado na residência do cliente.

Tenha uma relação bem definida, tanto com o cliente como com o prestador de serviços, deixando claro o que é dever das partes.

Tenha em mente, sempre, e deixe claro aos funcionários e clientes que o cuidador não é um médico e jamais irá substituí-lo.

# INVESTIMENTO



- 💰 Franquias de cuidadores de idosos têm investimento inicial entre R\$ 20 mil e R\$ 70 mil.
- 💰 É possível encontrar marcas do segmento com taxa de franquia a partir de R\$ 20 mil.
- 💰 Em média, o prazo de retorno de investimento das franquias do segmento fica entre 6 e 14 meses.
- 💰 O faturamento médio mensal das franquias de cuidados de idosos varia entre R\$ 20 mil e R\$ 80 mil.

# OPINIÃO DE ESPECIALISTA

*“A população está envelhecendo cada vez mais tarde e o mercado dos cuidadores de idosos tende a aumentar a cada dia. É importante o envolvimento do franqueado com o negócio, afinal, a franquia, como qualquer outra atividade comercial, envolve risco e a dedicação será fundamental para o sucesso da operação.”*

**Marina Richter**, autora do livro *“A Relação de Franquia no Mundo Empresarial e as Tendências da Jurisprudência Brasileira”*

“

*As franquias de cuidadores de idosos oferecem uma mudança radical em sua qualidade de vida, pois você passa a trabalhar 70% em home based, faz os seus horários, determina sua jornada e metas de trabalho.*

”



**Daniel Costa**, diretor de expansão da Cuidare Brasil e sócio-diretor do grupo Business Franquias.



# **OPORTUNIDADES EM DESTAQUE**

# FRANQUIA CUIDARE



## ATENÇÃO NO CUIDADO A IDOSOS

Com foco na terceira idade, a Cuidare é uma franquia de cuidadores de pessoas em domicílio. Há três anos no mercado, a marca trabalha apenas com profissionais treinados na área de saúde. Presente em diversos estados, realiza atendimento exclusivo e personalizado, preocupando-se em garantir o bem-estar físico e mental de seus clientes. Com investimento abaixo da média do segmento e modelo de operação enxuto, exige apenas 1 mil mensais de capital de giro e custo zero de instalação. Oferece três opções de unidades, com base no tamanho da cidade de instalação. O know how obtido com a unidade própria é repassado via treinamento aos franqueados.

## VANTAGENS

- » Amplo suporte e know how dos fundadores
- » Mercado em expansão
- » Baixo capital inicial

## RAIO-X

**Investimento total:** a partir de R\$ 21 mil

**Taxa de franquia:** de R\$ 20 mil a 30 mil

**Faturamento médio mensal:** R\$ 54 mil (primeiro ano)

**Prazo de retorno:** de 6 a 12 meses

**Taxa de lucro:** 23%

**Fundação:** 2014

## CONTATO

[www.cuidarebr.com.br](http://www.cuidarebr.com.br)

[expansao@cuidarebr.com.br](mailto:expansao@cuidarebr.com.br)

(11) 4095-5331 | (11) 94971- 9773

QUERO MAIS  
INFORMAÇÕES  
SOBRE ESTA  
FRANQUIA!

# FRANQUIA ACUIDAR



## SERVIÇOS PERSONALIZADOS DE CUIDADORES DE PESSOAS

Oferecer serviços personalizados de cuidadores de pessoas, por equipe capacitada e atendimentos padronizados: este é o principal objetivo da Acuidar, rede de franquias inaugurada em 2016. A Acuidar busca trabalhar com os melhores serviços de cuidadores na casa do próprio cliente, atendendo idosos, crianças, adultos que convivem com alguma limitação, pós-operatório, gestantes e recém-nascidos. Os interessados em investir na Acuidar encontram modelo único de franquia, com modelo home based. Os franqueados recebem treinamento presencial completo, com capacitação de estratégias de captação e seleção de colaboradores, estratégias de marketing, técnicas de vendas, entre outros. A rede também garante treinamento nas áreas jurídica, contábil, de recursos humanos, marketing, entre outros.

## VANTAGENS

- » Modelo home based de baixo custo
- » Suporte técnico eficiente e imediato
- » Franquia sem estoque de produtos

## RAIO-X

**Investimento total:** R\$ 23 mil a R\$ 25 mil

**Taxa de franquia:** R\$ 20 mil

**Faturamento médio mensal:** R\$ 160 mil

**Prazo de retorno:** 6 a 15 meses

**Taxa de lucro:** 15%

**Fundação:** 2016

## CONTATO

[www.acuidarfranquias.com.br](http://www.acuidarfranquias.com.br)  
[contato@acuidarfranquias.com.br](mailto:contato@acuidarfranquias.com.br)  
(83) 996141811

QUERO MAIS  
INFORMAÇÕES  
SOBRE ESTA  
FRANQUIA!

## REDE DE INTERNAÇÃO DOMICILIAR

O Grupo Acolher e Cuidar é uma franquia especializada no atendimento e internação domiciliar de pessoas, que já está no mercado brasileiro há mais de 4 anos, oferecendo soluções humanizadas, com ênfase na reabilitação e qualidade de vida em âmbito domiciliar, hospitalar e em viagens.

Para os franqueados, a Acolher desenvolveu três opções de negócios que variam de acordo com a quantidade de habitantes da região, eles podem escolher entre a operação nas modalidades Fit, Premium e home care - estimando uma grande demanda e um alto faturamento.

A franqueadora garante treinamento especializado, manuais operacionais, suporte técnico e um sistema completamente personalizado para a unidade.

## VANTAGENS

- » Investimento inicial baixo
- » Tecnologia que aproxima família, paciente e profissionais
- » Alto faturamento mensal

## RAIO-X

**Investimento total:** R\$ 18 mil a R\$ 40 mil

**Taxa de franquia:** R\$ 39 mil a R\$ 89 mil

**Faturamento médio mensal:** R\$ 100 a 600 mil

**Prazo de retorno:** 12 meses

**Taxa de lucro:** de 15% de 20%

**Fundação:** 2017

## CONTATO

[www.grupoacolherecuidar.com.br](http://www.grupoacolherecuidar.com.br)

marketing.grupoacolherecuidar@gmail.com  
(61) 3033-1727

QUERO MAIS  
INFORMAÇÕES  
SOBRE ESTA  
FRANQUIA!

— G U I A —  
**FRANQUIAS**  
D E S U C E S S O

---



**AVISO:** Este conteúdo contém materiais publicitários. Todas as informações sobre as franquias presentes nas páginas identificadas como tais (como investimento, taxas, faturamento e prazo de retorno, entre outras) são de única responsabilidade das respectivas marcas. O Guia Franquias de Sucesso não recomenda nem endossa nenhuma franquia.

**11ª Edição | Data de publicação:** 04/03/2021

**Expediente:** Daniela Moreira (Editora-chefe) | Priscila Della Bella (Editora) | Lygia Haydée (Repórter) | Mariana Simões (Designer)

©2017 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados