

— G U I A —
FRANQUIAS
D E S U C E S S O

**GUIA PRÁTICO
FRANQUIAS DE
NEGÓCIOS E FINANÇAS**

ÍNDICE

INTRODUÇÃO
pág. 03




DADOS DO MERCADO
pág. 04



VANTAGENS
pág. 05

DESAFIOS
pág. 06




CUIDADOS
pág. 07


INVESTIMENTO
pág. 08


OPINIÃO DE ESPECIALISTA
pág. 09


OPÇÕES DE FRANQUIAS
pág. 10

POR DENTRO DAS FRANQUIAS DE NEGÓCIOS E FINANÇAS



Em tempos de instabilidade econômica, profissionais e empresas de diversos segmentos buscam suporte para driblar a crise. É nesse mercado que as franquias de negócios e finanças faturam.

Trabalhando com soluções para empresas, as franquias do segmento oferecem serviços como consultoria empresarial, análise de crédito, intermediação bancária, venda de seguros e campanhas de marketing digital. Com portfólios diversificados, as franquias atendem diferentes perfis de clientes e potencializam o faturamento das unidades. Além disso, muitos modelos de franquias permitem que o franqueado trabalhe em casa, com uma estrutura simplificada e investimento reduzido.

Quem deseja investir nessa área deve estar disposto a adquirir conhecimentos aprofundados sobre o segmento, além de estar preparado para criar uma boa rede de relacionamentos.

Neste guia, você confere dados de mercado, vantagens e desafios do setor. Boa leitura!

DADOS DE MERCADO



Os setores mais atendidos por serviços de consultoria são comércio, indústria, MPEs, empresa familiar e serviços. [Perfil da Consultoria no Brasil]



O mercado de crédito brasileiro deve crescer **10%** em 2019. [S&P Global]



As franquias de serviços faturaram **R\$ 27 bilhões** em 2019, um crescimento de **8,3%**. [ABF]



99% das 6,4 milhões de empresas existentes no Brasil são MPEs. [Sebrae]

VANTAGENS



- ✔ Muitas vezes as franquias deste segmento são de baixo investimento e permitem operação na modalidade home based, o que diminui custos de instalação e contratação de funcionários.
- ✔ Com serviços e soluções diversificados no portfólio, das franquias desse segmento conseguem atender diferentes perfis de clientes – desde grandes empresas e indústrias até pequenos varejistas e prestadores de serviços.
- ✔ Algumas franqueadoras oferecem suporte ao franqueado na busca e acesso a novos clientes, o que pode fazer a diferença na prospecção e no desempenho da unidade.



DESAFIOS



- 🎯 Para se dar bem em uma franquia de negócios, o franqueado deve estar preparado para fazer networking e ter bom relacionamento interpessoal.
- 🎯 Na área de negócios e finanças, muitas vezes o franqueado vai lidar com clientes que já conhecem o setor. É preciso garantir atendimento nivelado, mantendo-se atualizado e buscando informações sobre o mercado.
- 🎯 A região de atuação conta muito nesse setor. O interessado deve estudar a área pretendida e avaliar se há empresas e pessoas que possam ser clientes em potencial.



CUIDADOS



Verifique quais são os treinamentos iniciais da rede e informe-se sobre cursos complementares e de atualização.

Avalie o suporte oferecido pela marca. Nessa área, portais online e conexão entre todos os franqueados da rede são diferenciais que impulsionam os negócios.

Atente-se para o território de atuação. Mesmo operando em home office é preciso conferir as normas da rede.

Cheque quais são os serviços do portfólio e os parceiros da franqueadora e confirme se as demandas de clientes podem ser atendidas.

INVESTIMENTO



- § Franquias especializadas em consultoria empresarial oferecem modelos de negócio com investimento inicial a partir de R\$ 20 mil.
- § As franquias financeiras, que trabalham com crédito e cobranças, apresentam oportunidades de modelos entre R\$ 20 mil e R\$ 140 mil.
- § É possível encontrar franquias na área de seguros com investimento entre R\$ 11 mil e R\$ 145 mil, variando principalmente conforme o modelo de operação (home based ou com estrutura física).
- § As franquias que oferecem serviços de marketing digital e mobile para empresas têm investimento inicial na faixa de R\$ 5 mil a R\$ 60 mil.

OPINIÃO DE ESPECIALISTA

“O possível franqueado deve levar em consideração seu próprio perfil e relacionamento com a área de atuação da franqueadora. Deve também checar quão extenso é o leque de serviços oferecidos pelo back office da franqueadora e seu devido suporte.”

Lucas Atanázio Vetorasso, diretor da Teaser Franchising



“

Geralmente as franquias deste segmento são de baixo investimento. E o interessado a franqueado não pode se deixar levar somente por isso. É preciso levar em consideração o perfil, o investidor deve se identificar com o negócio.

”

Clessius Tancredo, diretor executivo da Valor Franchising



FRANQUIAS DE SERVIÇOS OPORTUNIDADES EM DESTAQUE

ESPECIALISTA EM SERVIÇOS TRIBUTÁRIOS

Estruturada como uma plataforma web, a Dr. Fiscal surgiu no mercado de tributação em 2018. Com o intuito de oferecer soluções a empreendedores que possuem negócios no regime de tributação do Simples Nacional, a Dr. Fiscal desenvolve serviços de diagnóstico tributário e planejamento tributário. O franqueado atua em home office, contando com modelo de negócio de baixo investimento, e fica responsável pelas visitas aos clientes, fechamento de contrato e coleta de documentos. A franqueadora fica à frente do processamento de dados, auditoria tributária, apresentação do relatório e compensação. A Dr. Fiscal garante aos franqueados a transmissão da metodologia comercial e know-how mercadológico, além de treinamentos pré-operacional e operacional.

VANTAGENS

- » Baixo investimento e alta lucratividade
- » Treinamento inicial e após inauguração da unidade
- » Suporte contínuo

RAIO-X

Investimento total: R\$ 25 mil

Taxa de franquia: R\$ 20 mil

Faturamento médio mensal: variável

Prazo de retorno: 12 meses

Taxa de lucro: R\$ 25 mil por trabalho

Fundação: 2018

CONTATO

www.drifiscal.com.br
expansao@drifiscal.com.br

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

ESPECIALISTA EM SERVIÇOS PARA O MERCADO TRIBUTÁRIO

O Tax Group é especialista em serviços de identificação, levantamento e conciliação de créditos tributários. A rede presta serviços ágeis e inteligentes, contando com uma infraestrutura administrativa e tecnológica que passa por constantes modernizações e visam suporte adequado aos serviços prestados. Atualmente, o Tax Group atende os setores de engenharia e construção, agronegócio, varejo e consumo, indústria e manufatura, além das áreas de atacado e distribuição. Os clientes encontram consultorias para os campos da tax compliance, tax corporate, tax legal e tax internacional. O Tax Group trabalha com duas modalidades de investimento: franquia e associação. Os franqueados recebem treinamentos dinâmicos e com simulações práticas, além de suporte em todos os processos de implantação da unidade.

VANTAGENS

- » Diagnóstico comercial e consultoria periódica
- » Suporte back office comercial
- » Atuação nacional

RAIO-X

Investimento total: R\$ 75 mil

Taxa de franquia: R\$ 75 mil

Faturamento médio mensal: variável

Prazo de retorno: 6 a 8 meses

Taxa de lucro: não informado

Fundação: 2013

CONTATO

www.taxgroup.com.br

negocios@taxgroup.com.br
4007-2566

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

Publiteditorial

TOTAL DOCUMENTOS

total[®]
DOCUMENTOS

ESPECIALISTA EM PROPRIEDADE INTELECTUAL

A Total Documentos, é uma franquia especializada em propriedade intelectual que oferece aos seus clientes registro de marcas, de softwares, de desenhos industriais, de patentes e licenciamento de personagens. A marca também atua na comercialização de marcas, negócios, projeto e venda de franquias.

Para os franqueados, a Total Documentos disponibiliza dois modelos de negócio, o de microfranquia em escritório e a franquia home office.

Mesmo se enquadrando na categoria de franquias baratas, as operações da Total Documentos possuem uma alta lucratividade, que pode chegar a 85% da receita.

Os investidores recebem um treinamento de duas semanas e suporte contínuo. Não é necessários ter experiência técnica na área, mas é indispensável ter afinidade pela área, perfil comercial e comprometimento com o negócio.

VANTAGENS

- » Baixo investimento
- » Não requer conhecimento técnico
- » Atuação em modelo home based

RAIO-X

Investimento total: R\$ 5 mil a R\$ 8 mil

Taxa de franquia: R\$ 5 mil

Faturamento médio mensal: R\$ 10 mil

Prazo de retorno: 3 meses

Taxa de lucro: 70% a 85%

Fundação: 2010

CONTATO

www.totaldocumentos.com.br
comercial@totaldocumentos.com.br
(34) 99962-0119

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!



DESENVOLVIMENTO DE APLICATIVOS E SOFTWARE

O Confiance Bank é uma franquia financeira que oferece aos seus clientes serviços que vão muito além do que os bancos tradicionais praticam. Em sua plataforma, é possível encontrar serviços de mobilidade, delivery, busca de empregos, gestão de estoque, entre outras soluções voltadas para pessoas físicas e empreendedores.

Para os franqueados, o Confiance Bank disponibiliza um modelo de negócio com valor acessível, cujo custo varia de acordo com o número de habitantes na praça escolhida.

A franqueadora também chama a atenção dos investidores pela taxa de lucratividade, que pode chegar a 50% sobre a receita. Além disso, há um campo de trabalho muito grande, pois a marca atende a diversos segmentos do mercado.

VANTAGENS

- » Investimento acessível
- » Rápido retorno sobre o investimento
- » Alta lucratividade

RAIO-X

Investimento total: de R\$ 5 mil a R\$ 1 milhão

Taxa de franquia: de R\$ 5 mil a R\$ 1 milhão

Faturamento médio mensal: R\$ 50 mil

Prazo de retorno: 12 meses

Taxa de lucro: 50%

Fundação: 2021

CONTATO

confiance.digital
comercial@confiance.digital
(61) 3553-8585

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

SOLUÇÕES DE FINANCIAMENTO INTELIGENTE

O Programa Empreendedor Cappta é uma rede de microfranquias que visa ajudar lojistas a impulsionarem seus negócios.

A Cappta disponibiliza um modelo de negócio inovador com baixo investimento. O franqueado pode entrar no negócio pagando apenas uma taxa de licença mensal de R\$199, que pode receber 100% de isenção de acordo com a produtividade. A principal responsabilidade dos franqueados é conectar novos lojistas e prestadores de serviço à solução de financiamento inteligente da rede, que é o Parcele Já.

A marca estima que seus microfranqueados tenham um faturamento mensal médio de R\$ 5 mil a R\$ 20 mil e eles não precisam contar com um ponto físico para operar.

VANTAGENS

- » Possibilidade de investimento ZERO
- » Ganhos ilimitados e recorrentes
- » Acesso à plataforma de treinamento comercial

RAIO-X

Investimento total: de até R\$ 199

Taxa de franquia: de até R\$ 199

Faturamento médio mensal: de R\$ 5 mil a R\$ 20 mil

Prazo de retorno: a partir do 1º mês

Taxa de lucro: de 0,1% até 5%

Fundação: 2019

CONTATO

<https://expansao.cappta.com.br/inscricoes/>
luzeni.mendes@cappta.com.br
(62) 99830-2833

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

SEGUROS E SERVIÇOS FINANCEIROS

A Reiback é uma rede da área de seguros e serviços financeiros que atua com diversas frentes, como serviços de seguro, crédito, consórcio e energia solar.

A marca, que começou suas atividades nos anos 2000, já se tornou referência no mercado de negócios, ultrapassando a marca de 200 unidades franqueadas em funcionamento.

Para os franqueados, a Reiback disponibiliza dois modelos de negócio, o de microfranquia, e o outro em home based, ambos exigem um baixo custo de investimento inicial, e estimam um rápido prazo para payback, de 3 a 12 meses.

VANTAGENS

- » Suporte operacional e administrativo
- » Programa de capacitação contínua
- » Universidade corporativa

RAIO-X

Investimento total: R\$ 21,9 mil

Taxa de franquia: R\$ 21,9 mil

Faturamento médio mensal: R\$ 120 mil a R\$ 300 mil

Prazo de retorno: de 3 a 12 meses

Taxa de lucro: 10% a 50%

Fundação: 2000

CONTATO

www.franquiareiback.com.br
gerencia@reibacknegocios.com.br
(18) 98153-2006

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

— G U I A —

FRANQUIAS

D E S U C E S S O



AVISO: Este conteúdo contém materiais publicitários. Todas as informações sobre as franquias presentes nas páginas identificadas como tais (como investimento, taxas, faturamento e prazo de retorno, entre outras) são de única responsabilidade das respectivas marcas. O Guia Franquias de Sucesso não recomenda nem endossa nenhuma franquia.

42ª Edição | Data de publicação: 06/02/2023

Expediente: Daniela Moreira (Editora-chefe) | Karina Azevedo (Repórter) | Mariana Simões (Designer)

©2017 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados