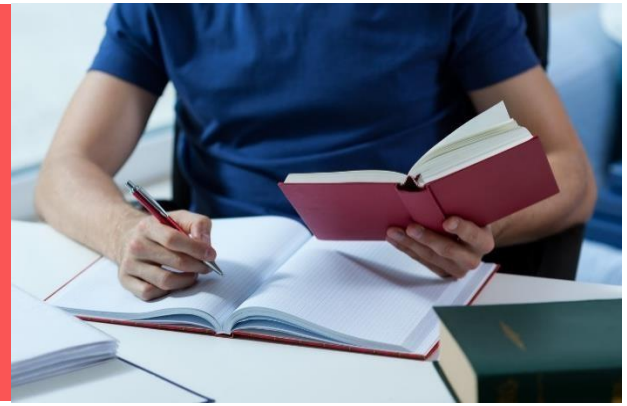
GUIA
FRANQUIAS
DE SUCESSO

GUIA PRÁTICO
FRANQUIAS DE EDUCAÇÃO

©2017 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados

ÍNDICE

INTRODUÇÃO
pág. 03



DADOS DO MERCADO
pág. 04

VANTAGENS
pág. 05

DESAFIOS
pág. 06

CUIDADOS
pág. 07

INVESTIMENTO
pág. 08

OPINIÃO DE ESPECIALISTA
pág. 09

OPÇÕES DE FRANQUIAS
pág. 10

POR DENTRO DAS FRANQUIAS DE EDUCAÇÃO

A área de educação é uma alternativa interessante para quem quer investir em franquia. Com redes que oferecem reforço escolar, cursos preparatórios, educação técnica e profissionalizante e ensino de idiomas, as opções no mercado são diversas e atraem diferentes tipos de público.

A educação brasileira ainda é bastante frágil. De acordo com dados da OCDE, o Brasil ocupa a 58ª posição em um ranking de desempenho escolar que considera 65 países. Com isso, muitos buscam opções além das escolas para complementar conhecimentos e melhorar o aprendizado – é nesse cenário que as franquias de serviços educacionais têm se desenvolvido.

Além da variedade de segmentos, as franquias de educação apresentam também opções de investimento para diferentes perfis de investidores: há modelos de loja, de atuação home based, de baixo investimento, específicos para profissionais da área e para cidades pequenas, por exemplo.

Neste guia, você confere mais sobre esse mercado, conhecendo valores de investimento e opiniões de especialistas. Boa Leitura!

DADOS DE MERCADO

51% dos jovens brasileiros que nunca estiveram em um curso profissionalizante desejam se matricular em um. [Senai]

Apenas **5,1%** dos brasileiros já têm algum conhecimento em inglês. [Instituto Data Popular/British Council]

As franquias de educação faturaram **R$ 12,2 bilhões** em 2019. [ABF]

O setor de serviços educacionais cresceu **7,4%** no franchising em 2019. [ABF]

VANTAGENS

- A busca por capacitação e aprimoramento profissional constante mantém o mercado de educação aquecido mesmo em cenários de retração econômica.

- Investindo em uma franquia de educação, é possível agregar as metodologias de ensino e materiais didáticos da rede, o que otimiza a montagem do negócio e ajuda a atrair alunos.

- As redes investem em estratégias de marketing agressivas para prospecção de alunos, além de organizarem sistemas que permitem matrículas durante todos os períodos do ano.

DESAFIOS

- Há franquias de educação voltadas a diferentes perfis e idades de público – da classe A à classe D, de crianças a adultos. Quem entra nesse ramo, deve saber como lidar com esses públicos para garantir um ensino adequado e de qualidade.

- No setor de educação, franqueado e equipe devem buscar treinamentos e atualizações constantes. É preciso dedicar-se ao negócio e identificar-se com esse mercado para se dar bem nessa área.

- O ponto comercial pode fazer toda a diferença na hora de captar alunos – afinal, locais de fácil acesso, perto da casa ou do trabalho dos alunos são os mais visados. Capriche na seleção.

CUIDADOS

Avalie as opções de cursos oferecidas pela rede e verifique se há demanda na sua região de interesse.

Nessa área, treinamento é crucial. Avalie como é o treinamento inicial e se oferta de outros treinamentos e cursos para atualização de franqueado e equipe.

Qualidade de ensino é fundamental para fidelizar alunos. Analise os materiais didáticos e metodologias de ensino da rede com atenção.

Na hora da seleção de ponto, confirme o potencial do território. Regiões comerciais, próximas a escolas e universidades podem ser boas escolhas.

INVESTIMENTO

- É possível encontrar uma boa gama de franquias baratas na área de educação. Com modelos de atuação home based e microfranquias, há redes com investimento a partir de R$ 14 mil.

- Quem busca por opções de franquias de escolas de idiomas vai encontrar redes com investimentos partindo de R$ 16 mil até mais de R$ 500 mil.

- O investimento em uma franquia de cursos profissionalizantes e técnicos também varia bastante. É possível encontrar opções a partir de R$ 14 mil e chegando a até R$ 560 mil.

- A área de reforço escolar é outra opção no ramo de educação. Há redes de franquias com investimento entre R$ 20 mil e R$ 100 mil, incluindo opções home based.

OPINIÃO DE ESPECIALISTA

"O mercado de trabalho cada vez mais exige qualificações, independente do cargo ou salário. O conhecimento aliado à competência são fatores primários para a pessoa iniciar a sua ascensão profissional. Educação não é um mercado de 'modismo' e sim de necessidade."

***Rodrigo Ramiro**, consultor da RZD Consultoria*

"É importante ver o número de alunos necessário para que a franquia tenha lucro e se este lucro é atingível. Converse com os franqueados da rede e cheque se estão satisfeitos e recebem suporte da franqueadora."

Bianca Zeitoun Oglouyan,
consultora da TEAR Franchising

FRANQUIAS DE EDUCAÇÃO
OPORTUNIDADES EM DESTAQUE

Publieditorial

FRANQUIA SMARTBLOCKS

ROBÓTICA PEDAGÓGICA PARA CRIANÇAS E ADOLESCENTES

A SMARTblocks atua com uma proposta inovadora no mercado de franquias de educação: oferecer aulas de robótica pedagógica a crianças e adolescentes com uma metodologia exclusiva baseada em quatro pilares - questionar, pensar, definir e executar. A rede atende alunos da Educação Infantil e Ensino Fundamental I com aulas orientadas por profissionais formados em Pedagogia, levando o kit de peças e as apostilas para dentro de escolas particulares. Os franqueados podem iniciar a operação em home office, instalando-se em ponto comercial após o primeiro ano de operação.

VANTAGENS

- Metodologia de ensino exclusiva
- Treinamento pedagógico continuado
- Modelo de franquia enxuto

RAIO-X

Investimento total: R$ 29,4 mil

Taxa de franquia: R$ 5,9 mil

Faturamento médio mensal: R$ 27 mil

Prazo de retorno: de 12 a 24 meses

Taxa de lucro: 35%

Fundação: 2014

QUERO MAIS INFORMAÇÕES SOBRE ESTA FRANQUIA!

CONTATO

http://smartblocks.com.br
contato@smartblocks.com.br
(11) 3582-3572

Publieditorial

FRANQUIA KNN IDIOMAS

ESPECIALISTA NO ENSINO DE IDIOMAS

Criada em 2004, a KNN Idiomas é especialista em ensino de idiomas, com metodologia que respeita o ritmo de aprendizado e a individualidade de cada aluno. São três os modelos de franquias disponíveis, que variam de acordo com o município em que a unidade será instalada. O primeiro é o compacto, destinado a cidades com até 20 mil habitantes. O modelo de franquia plena se divide em dois tipos: um para cidades de 20 mil a 50 mil habitantes, e outro destinado a cidades com mais de 50 mil habitantes. Além desses formatos, há também o modelo de franquia de conversão, reservado a escolas de idiomas independentes. São 400 unidades abertas ou em processo de inauguração.

VANTAGENS

- Treinamento presencial
- Suporte remoto completo
- Consultoria presencial

RAIO-X

Investimento total: R$ 70 mil a R$ 350 mil

Taxa de franquia: R$ 22 mil a R$ 55 mil

Faturamento médio mensal: R$ 35 mil a R$ 350 mil

Prazo de retorno: 12 a 18 meses

Taxa de lucro: 15% a 40%

Fundação: 2004

QUERO MAIS INFORMAÇÕES SOBRE ESTA FRANQUIA!

CONTATO

www.knnidiomas.com.br
assessoria@knnidiomas.com.br
(47) 2033-1310

Publieditorial

UNIUBE

ENSINO SUPERIOR PRESENCIAL E EAD

A Uniube é uma rede de educação presencial e à distância que tem como foco oferecer cursos de graduação e pós-graduação em diferentes áreas de conhecimento. Com mais de 75 anos de história e 100 unidades espalhadas pelo país, a companhia dispõe de um modelo de negócio tradicional em ponto comercial.

Para os franqueados, a Uniube desenvolveu um modelo de franquia com valor de investimento acessível, retorno rápido e faturamento mínimo estimado em R$ 10 mil mensais.

Como perfil ideal, busca franqueados que tenham familiaridade com o setor da educação, perfil empreendedor, capacidade financeira correspondente ao negócio e identificação com os princípios da marca.

VANTAGENS

- Suporte em todas as etapas do negócio
- Pioneira em educação digital desde 2004
- Mais de 100 mil alunos formados

RAIO-X

Investimento total: R$ 15 mil até R$ 30 mil

Taxa de franquia: Não cobra

Faturamento médio mensal: no mínimo R$ 10 mil

Prazo de retorno: 6 meses

Taxa de lucro: Não informada

Fundação: 1947

QUERO MAIS INFORMAÇÕES SOBRE ESTA FRANQUIA!

CONTATO

www.uniube.br
expansao.ead@uniube.br
(27) 99971-5543

GUIA

FRANQUIAS

DE SUCESSO

AVISO: Este conteúdo contém materiais publieditoriais. Todas as informações sobre as franquias presentes nas páginas identificadas como tais (como investimento, taxas, faturamento e prazo de retorno, entre outras) são de única responsabilidade das respectivas marcas. O Guia Franquias de Sucesso não recomenda nem endossa nenhuma franquia.

56ª Edição | **Data de publicação:** 06/08/2024

Expediente: Daniela Moreira (Editora-chefe) | Karina Azevedo (Editora) | Mariana Simões (Designer)

©2018 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados