GUIA
FRANQUIAS
DE SUCESSO

GUIA PRÁTICO
FRANQUIAS DE TECNOLOGIA

©2018 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados

ÍNDICE

INTRODUÇÃO
pág. 03

DADOS DO MERCADO
pág. 04

VANTAGENS
pág. 05

DESAFIOS
pág. 06

CUIDADOS
pág. 07

INVESTIMENTO
pág. 08

OPINIÃO DE ESPECIALISTA
pág. 09

OPÇÕES DE FRANQUIAS
pág. 10

POR DENTRO DAS
FRANQUIAS DE TECNOLOGIA

Foi-se o tempo em que a tecnologia era considerada um luxo. Cada vez mais presente no dia a dia de empresas e consumidores, a tecnologia já se tornou necessidade: além de ser essencial para empresas que buscam se destacar no mercado, os itens de tecnologia estão na mira de pessoas de todas as idades, tanto para o trabalho quanto para o lazer.

Nesse cenário, as franquias de tecnologia têm chamado a atenção de quem pensa em abrir um negócio. As opções de atuação são variadas – há desde redes especializadas na prestação de serviços de assistência técnica até franquias que vendem eletrônicos ou que trabalham com soluções tecnológicas para empresas, como softwares e segurança, por exemplo. Com isso, os valores de investimento no setor são variados, com modelos de franquias baratas e home office e modelos de lojas, com investimento mais elevado.

Se você tem interesse em investir em uma franquia de tecnologia, vai encontrar neste material informações para esclarecer dúvidas e conhecer melhor esse mercado. Boa leitura!

DADOS DE MERCADO

São **mais de 235 milhões** de celulares ativos no Brasil. [Anatel]

O Brasil ocupa o **1º lugar** no ranking de investimento em TI na América Latina. [ABES/IDC]

O gasto global de empresas com TI chega a **US$ 3,7 trilhões** em 2018. [Gartner]

As franquias de comunicação, informática e eletrônicos faturaram **R$ 6 bilhões** em 2019. [ABF]

VANTAGENS

- O setor de tecnologia possibilita que o franqueado atue em diferentes ramos, atendendo públicos distintos – desde empresas até o consumidor final, seja com prestação de serviços ou venda de produtos. Assim, há modelos adequados para todas as regiões do país, incluindo cidades pequenas.

- A demanda por serviços e produtos tecnológicos é alta e não sofre com sazonalidade, permitindo que as franquias mantenham bons índices de rentabilidade durante o ano todo.

- É possível encontrar franquias de baixo investimento nesse segmento, tanto com modelos home based quanto com pontos comerciais enxutos.

DESAFIOS

- Ainda que as redes não exijam conhecimentos aprofundados em tecnologia, é fundamental que os franqueados se identifiquem com o setor e tenham familiaridade com os produtos e serviços com os quais vai trabalhar.

- Atualização é crucial nesse setor. É preciso estar disposto a manter-se a par das tendências e novidades tecnológicas, além de conferir como a franqueadora aplica essas inovações no negócio.

- Além de flexibilidade e dinamismo para manter o negócio relevante, é necessário ter um bom planejamento para sobreviver às mudanças tecnológicas no longo prazo e não se tornar obsoleto.

CUIDADOS

Cheque a qualidade de treinamentos e manuais operacionais. Atualizações e reciclagens também são imprescindíveis nesse segmento.

Avalie se a franqueadora disponibiliza um bom suporte e consultoria técnica.

Verifique como são feitos o marketing e a captação de clientes. Estratégias centralizadas podem ser um grande diferencial.

Estoque pode sair caro nesse setor. Se for trabalhar com vendas, analise as condições comerciais e políticas de compras praticadas pela franqueadora.

INVESTIMENTO

- Redes especializadas em serviços de reparos e assistência técnica de celulares, computadores e tablets costumam apresentar modelos compactos de negócio. Pode-se encontrar opções a partir de R$ 15 mil.

- Entre as franquias de software é possível encontrar opções com baixo investimento, especialmente para trabalhar em casa, com vendas. Há modelos com investimento a partir de R$ 2 mil.

- Franquias de lojas de eletrônicos e informática costumam ter investimento mais alto nesse setor, considerando a necessidade de investir em estoque e instalação da loja ou quiosque. É possível encontrar marcas com modelos a partir de R$ 65 mil.

OPINIÃO DE ESPECIALISTA

"Os principais atrativos, aqui, dizem respeito não só à necessidade de uso de equipamentos e de sistemas, mas também à mudança cultural das pessoas, já que todos precisam desses equipamentos, seja através de sistemas completos ou por apps que nos ajudam nas atividades do dia a dia."

Paulo Ancona, *sócio-diretor da Vecchi Ancona – Inteligência Estratégica*

"Em um varejo que vem se mostrando tão competitivo e com margens cada vez menores, a tecnologia deixou de ser uma opção para quem quer se destacar e se manter forte entre os concorrentes. Por isso investir em franquias de tecnologia nesse momento pode ser uma boa aposta."

Roberto Vautier,
especialista em varejo da AGR Consultores

FRANQUIAS DE TECNOLOGIA

OPORTUNIDADES EM DESTAQUE

Publieditorial

OFICINA DO SMARTPHONE

ASSISTÊNCIA TÉCNICA DE ELETRÔNICOS

A Oficina do Smartphone é uma rede que atua no crescente mercado da eletrônicos, com a assistência técnica de aparelhos e a venda de alguns acessórios. A franqueadora atua com produtos de parceiros e aposta no encantamento do cliente como diferencial.

Para os franqueados, a rede disponibiliza diversas opções de investimento, desde o modelo tradicional até o de quiosque, que requer uma estrutura mais simples e acessível.

Entre seus diferenciais, destacam-se ainda o alto potencial de crescimento do mercado e promessa de lucratividade atrativa para os investidores.

VANTAGENS

- Suporte e treinamento de gestão
- Site próprio com captação de leads para cada franqueado
- Negociação diferenciada com fornecedores parceiros

RAIO-X

Investimento total: de R$ 35 mil a R$ 65 mil

Taxa de franquia: R$ 12,5 mil a R$ 25 mil

Faturamento médio mensal: R$ 35 mil a R$ 100 mil

Prazo de retorno: 8 meses a 24 meses

Taxa de lucro: 35%

Fundação: 2014

QUERO MAIS INFORMAÇÕES SOBRE ESTA FRANQUIA!

CONTATO

www.oficinadosmartphone.com.br
contato@oficinadosmartphone.com.br
luiza.oficinadosmartphone@gmail.com

GUIA

FRANQUIAS

DE SUCESSO

AVISO: Este conteúdo contém materiais publieditoriais. Todas as informações sobre as franquias presentes nas páginas identificadas como tais (como investimento, taxas, faturamento e prazo de retorno, entre outras) são de única responsabilidade das respectivas marcas. O Guia Franquias de Sucesso não recomenda nem endossa nenhuma franquia.

19ª Edição | **Data de publicação:** 15/01/2024

Expediente: Daniela Moreira (Editora-chefe) | Karina Azevedo (Editora-assistente) | Mariana Simões (Designer)

©2018 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados