

— G U I A —
FRANQUIAS
D E S U C E S S O

GUIA PRÁTICO
FRANQUIAS VIRTUAIS

ÍNDICE



INTRODUÇÃO
pág. 03



DADOS DO MERCADO
pág. 04



VANTAGENS
pág. 05



DESAFIOS
pág. 06



CUIDADOS
pág. 07

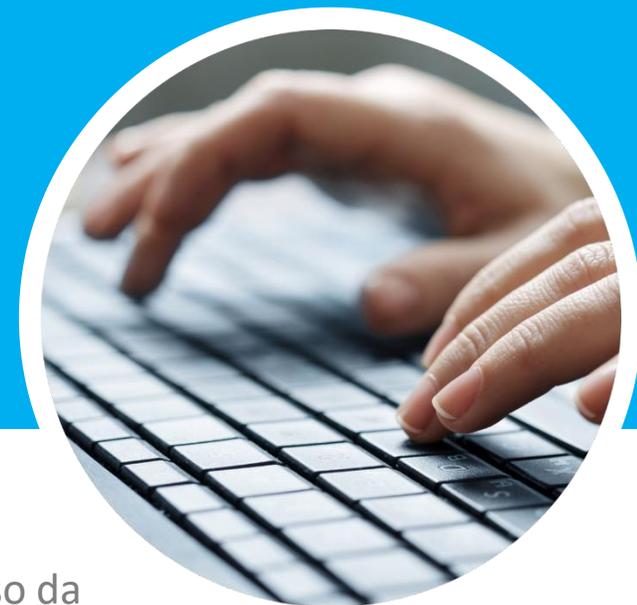


INVESTIMENTO
pág. 08



OPINIÃO DE ESPECIALISTA

POR QUE UMA FRANQUIA VIRTUAL?



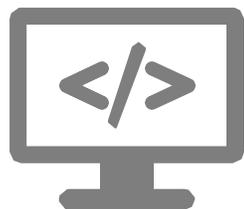
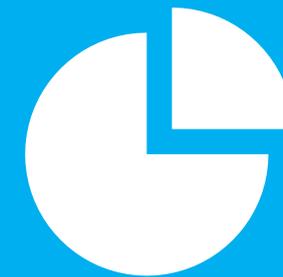
Investir em franquias virtuais é uma das tendências do franchising no Brasil. O mercado está crescendo cada vez mais, puxado por fatores como o avanço da tecnologia e aumento do uso da internet via celular, que permite cada vez mais ofertar produtos e serviços na palma da mão do usuário.

Outro atrativo para investir em uma franquia nesse setor é valor de investimento praticado nesse ramo, que geralmente é mais baixo, permitindo que pessoas com perfil empreendedor, mas que têm certa limitação de investimento, possam adquirir seus negócios virtuais.

E se você pensa que esse ramo só gira em torno dos já conhecidos e-commerces, está muito enganado. Negócios variados na área de serviços - como publicidade, criação de conteúdo online, gestão de redes sociais (pessoais e corporativas) e softwares voltados a empresas - têm crescido rapidamente, abrindo novas frentes no mercado de franquias virtuais.

Neste guia, você encontra dicas de especialistas, vantagens e precauções para investir em uma franquia virtual e opções de marcas para entrar neste segmento. Boa leitura!

DADOS DE MERCADO



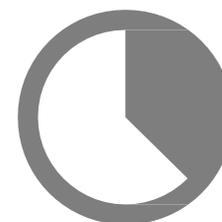
Atualmente com mais de **36 milhões** de e-consumidores, as franquias virtuais são uma nova tendência de mercado. [ABF]



O e-commerce teve um crescimento de **23% de faturamento em 2019** com relação a 2018. [Abcomm]



Em 2019 o setor de franquias cresceu **6,8% em faturamento**, sendo que o faturamento total foi de **R\$ 186,7 bilhões**. [ABF]

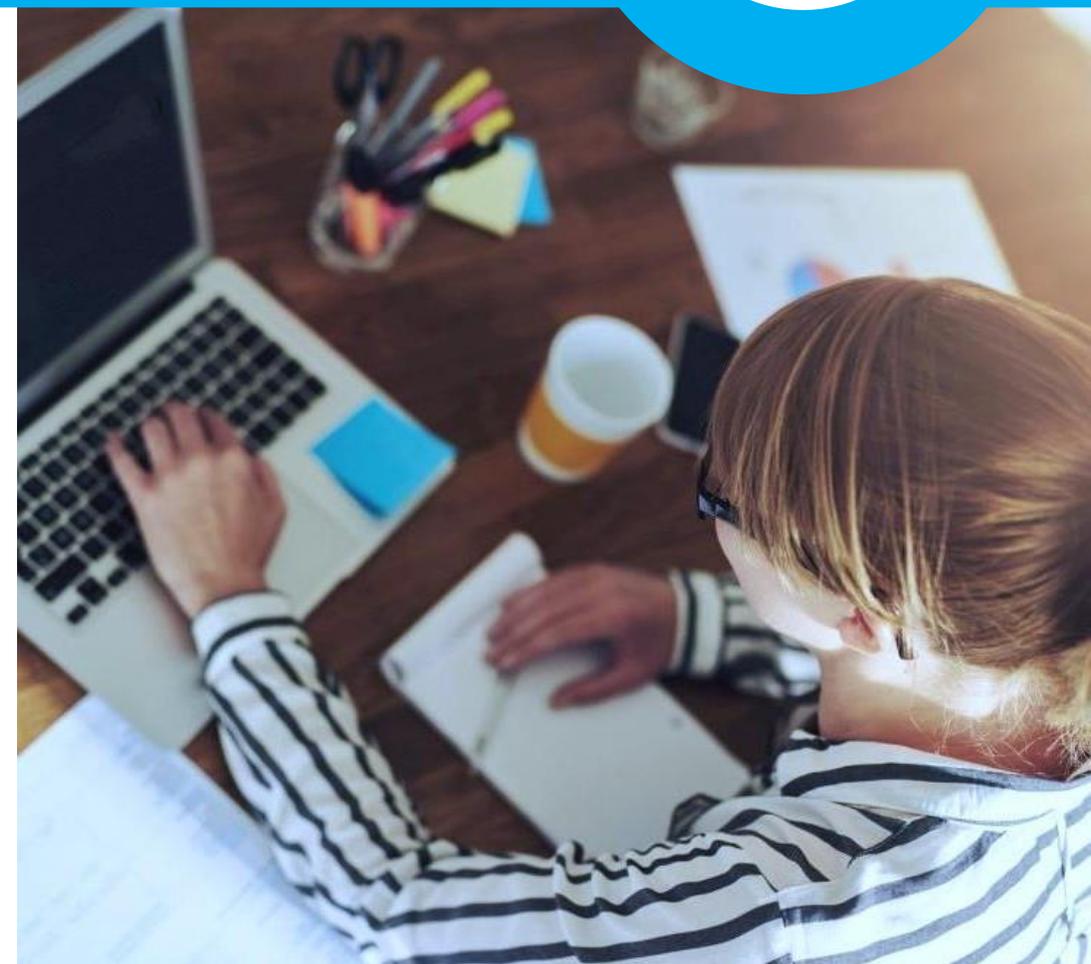


O faturamento do e-commerce pode crescer **18%** em 2020. [ABComm]

VANTAGENS



- ✔ O setor de franquias virtuais exige baixo investimento, além de uma estrutura enxuta, já que os negócios geralmente são instalados em home office ou pontos pequenos.
- ✔ Essas franquias requerem ainda baixo capital de giro e, geralmente, não necessitam de estoque por tratar-se de modelos de negócios, na maioria, do segmento de serviços.
- ✔ Outro fator importante é a liberdade de operação do negócio, com horários e gestão mais flexíveis para o franqueado.
- ✔ Devido ao baixo valor de investimento, é possível iniciar sua trajetória empresarial correndo menores risco.



DESAFIOS



🎯 Como nesse mercado grande parte das vezes a franquia é home based, o franqueado tem que trabalhar muito a sua autodisciplina para que não seja atrapalhado pela rotina de casa.

🎯 Os desafios de divulgação também são grandes, já que não existe ponto físico para captação de clientes. Assim, a marca deve ter um esforço maior de prospecção e investimento em mídia.

Algumas franqueadoras novatas na área não dão apoio adequado na gestão comercial, no controle de estoque, no suporte às ferramentas tecnológicas inerentes aos negócios, bem como em toda a operação de ponta a ponta. Por isso, fique atento e escolha bem seu parceiro. Avalie se a COF é transparente e elucidativa, contemplando um negócio estruturado e testado, com ferramentas de suporte e gestão.



CUIDADOS



Verifique de que forma será prestado o suporte aos franqueados e se a franqueadora oferece cursos de capacitação.

Confira se a franquia tem uma política comercial clara e bem definida e se sua Circular de Oferta de Franquia está nos termos e definições da Lei de Franquias vigente.

Cheque o tempo de experiência de mercado e know how da franqueadora.

Ouçá quem já possui uma franquia virtual, pois esse modelo de negócio ainda é novo no mercado.

INVESTIMENTO



- 💰 Franquias virtuais, em geral, têm investimento inicial entre R\$ 15 mil e R\$ 25 mil.
- 💰 É possível encontrar marcas do segmento com taxa de franquia a partir de R\$ 12 mil.
- 💰 Em média, o prazo de retorno de investimento das franquias do segmento fica entre 12 e 18 meses.
- 💰 O faturamento médio mensal das franquias virtuais fica na faixa de R\$ 10 mil a R\$ 12 mil, com lucro líquido entre R\$ 4 mil a R\$ 8 mil.

OPINIÃO DE ESPECIALISTA

“Os hábitos da população mudam rapidamente e isso não é diferente nos negócios. Franquias virtuais atendem não somente as tendências de consumo dos brasileiros, que cada vez mais compram produtos e serviços pela internet, mas também atendem ao perfil de empreendedores que buscam uma liberdade maior para a gestão e operação de seus negócios.

Lojas físicas exigem uma maior dedicação, com horários mais rígidos.”

Milena Lidor, diretora da Franquear
Consultoria

“

“É um modelo interessante, desde que haja responsabilidade da manutenção e do suporte ao franqueado, além do comprometimento em relação ao atendimento consumidor final.”

”



Luis Henrique Stockler,
sócio presidente da
ba}STOCKLER



**FRANQUIAS VIRTUAIS
OPORTUNIDADES EM DESTAQUE**

FRANQUIA DELIVERY2U

Delivery
2u

APLICATIVO DE DELIVERY

O Delivery2u é um aplicativo de delivery que oferece aos usuários variedade de produtos para compras online e entrega em casa, com todo o conforto e segurança. A proposta é entregar uma plataforma de fácil usabilidade que reúne lojistas de diversos segmentos: drogarias, papelarias, supermercados, lanchonetes e restaurantes, perfumaria, açougues, bebidas, hortifruti e pet shop. A plataforma promete taxas baixas para os lojistas, que têm autonomia para cadastrar produtos, alterar preços e lançar promoções. Os licenciados trabalham com o cadastramento de lojistas no app e divulgação. A operação pode ser home based, exigindo apenas computador, internet e um smartphone.

VANTAGENS

- » Aplicativo com taxas baixas e fácil usabilidade
- » Treinamento completo sobre o mercado
- » Amplo suporte remoto

RAIO-X

Investimento inicial: a partir de R\$ 10 mil

Taxa de franquia: R\$ 10 mil a R\$ 25 mil

Faturamento médio mensal: R\$ 50 mil

Prazo de retorno: não informado

Taxa de lucro: 15%

Fundação: 2019

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

CONTATO

<https://www.delivery2u.com.br/falecom@delivery2u.com.br>



FRANQUIAS VIRTUAIS EM DIVERSOS SETORES

Fundada em 2018, a Franquias do Futuro é precursora na formatação de franquias virtuais de baixo custo e que podem ser operadas em home office. A rede trabalha com opções de negócios em diferentes áreas, como maquiagens, perfumes, cosméticos e produtos fitness.

O investidor escolhe o segmento desejado e recebe um site personalizado com os produtos cadastrados. Ele fica responsável por divulgar o seu site e não precisa ter estoque, já que a franqueadora se encarrega de separar e enviar os produtos vendidos pelas franquias.

Os negócios da Franquias do Futuro são boas opções também para quem quer aumentar a renda, já que a operação exige dedicação de apenas 2 horas por dia.

VANTAGENS

- » Modelo de negócio bem-sucedido
- » Treinamento e suporte completos
- » Custo reduzido e lucro atrativo

RAIO-X

Investimento total: R\$ 9 mil a R\$ 15 mil

Taxa de franquia: R\$ 9 mil a R\$ 15 mil

Faturamento médio mensal: R\$ 5 mil a R\$ 10 mil

Prazo de retorno: 12 a 24 meses

Taxa de lucro: 20 a 50%

Fundação: 2018

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

CONTATO

www.asfranquiasdofuturo.com.br
contato@asfranquiasdofuturo.com.br
(41) 99773-8277

SOLUÇÕES TECNOLÓGICAS PARA A ÁREA DE BELEZA E BEM-ESTAR

A Avec surgiu com a proposta de revolucionar o segmento de beleza e bem-estar. A marca é líder e referência no desenvolvimento de soluções integradas e inovadoras para salões, barbearias, SPAs, clínicas de estética e outros estabelecimentos. Com modelo de negócio de valor acessível, os franqueados podem atuar em home office, escritório virtual compartilhado ou próprio (de no mínimo 15 m²).

Para os franqueados, a Avec disponibiliza dois modelos de negócio, o de microfranquia e o home based, em que o custo inicial é reduzido e o investidor pode atuar de casa. O investimento para se tornar um franqueado da rede é baixo, no entanto, a marca estima uma lucratividade que pode chegar a 22% da receita.

VANTAGENS

- » Treinamento e suporte completos
- » Atuação em modelo home based
- » Receita Recorrente

RAIO-X

Investimento total: R\$ 25 mil a R\$ 35 mil

Taxa de franquia: R\$ 25 mil

Faturamento médio mensal: R\$ 10 mil

Prazo de retorno: 12 meses

Taxa de lucro: 22%

Fundação: 2018

CONTATO

<https://negocios.avec.app/institucional/franquias>
claiton.camargo@avec.app
(41) 9 9825-6193

QUERO MAIS
INFORMAÇÕES
SOBRE ESTA
FRANQUIA!

— G U I A —
FRANQUIAS
D E S U C E S S O



AVISO: Este conteúdo contém materiais publicitários. Todas as informações sobre as franquias presentes nas páginas identificadas como tais (como investimento, taxas, faturamento e prazo de retorno, entre outras) são de única responsabilidade das respectivas marcas. O Guia Franquias de Sucesso não recomenda nem endossa nenhuma franquia.

43ª Edição | Data de publicação: 30/04/2021

Expediente: Daniela Moreira (Editora-chefe) | Karina Azevedo (Editora) | Lygia Haydée (Repórter) | Mariana Simões (Designer)

©2017 Guia Franquias de Sucesso - Todos os direitos reservados